
Andrea A. Vásquez B.
Ingeniero Civil Industrial
+56 9 98241407- avasquez66@hotmail.com

<https://cl.linkedin.com/in/avasquezb>

RESUMEN

Ingeniero Civil Industrial (UTFSM) con amplia trayectoria en gestión comercial, marketing, planificación, administración de contratos y estudio de propuestas. También gestión y desarrollo de negocios en distintas industrias del mercado tanto a nivel nacional como internacional, con conocimiento en empresas de Telecomunicaciones, Energía, Minería, Industria e Inmobiliarias.

En su trayectoria ha tenido cargos ejecutivos tanto en el área comercial, productos e infraestructura. Sólidos conocimientos en áreas comerciales y ventas, análisis de procesos en cadena productiva, con capacidad innovadora para disminuir costos y posicionamiento en nuevos nichos de mercado y con foco en diversificar cartera de negocios y aumentar rentabilidad de productos en un mediano plazo. Disponibilidad para viajar dentro y fuera del país, con dominio avanzado del idioma inglés oral y escrito.

Excelente capacidad para trabajo en equipo, líder innato, fuertes habilidades de negociación y espíritu emprendedor que combino con la necesaria versatilidad y flexibilidad tanto en el ámbito nacional como internacional. Habilidad de comunicación, capaz de establecer buenas relaciones y lograr credibilidad en los distintos niveles al interior de la empresa como con entidades externas.

EXPERIENCIA LABORAL

Marzo 2012 a Noviembre 2015
Gerente Comercial

Migsa Ingeniería S.A.

Empresa dedicada a fabricación de equipos y estructuras en acero al Carbono para Minería, Energía, Telecomunicaciones e Industria.

Principales responsabilidades comprenden:

- Desarrollo de nuevos mercados
- Obtención y seguimiento de contratos para mantener capacidad productiva de la compañía, por sobre los presupuestos anuales proyectados para cada nicho de mercado tanto de Maestranza como planta de recubrimiento (galvanizado y pintura)
- Responsable de mantener la satisfacción del cliente mediante la entrega de los distintos proyectos a tiempo, con altos estándares de calidad y manteniendo los costos controlados.
- Supervisión y preparación de licitaciones así como de ofertas comerciales de las distintas áreas de la empresa Energía, Minería, Industria, Telecomunicaciones y Recubrimiento.
- Desarrollo del presupuesto anual de la compañía y supervisión de su cumplimiento.
- Representación de la empresa en todas aquellas entidades a las que la compañía

- pertenece.
- Investigación de Mercado
- Reporte a Gerente General y Directorio.

Clientes: Grupo Enersis (Chilectra, Endesa, Ingendesa), Anglo American Sur, Antofagasta Minerals S.A.(Minera Centinela), Consorcio El OSSA, Bechtel Chile, Emelectric, Codelco, Fluor Daniel, Salfacorp, Echeverría Izquierdo, Conpax, Ferrovial Agroman, AkerKvaerner, Grupo Saesa, Tecnoled, Abengoa, Compañía Minera Doña Ines de Collahuasi S.A., Salini, Esinel Ingenieros Ltda., Mitsubishi Corporation, Conpax, Sierra Gorda SCM, Vulco, FLSmidth, American Tower, Interexport, Entel PCS, entre otros.

Agosto 2006 a Febrero 2012

Empresas Perch Limitada

Sub- Gerente Comercial

Empresa dedicada a fabricación de equipos y estructuras en acero al Carbono para Minería, Energía, Telecomunicaciones e Industria.

Principales responsabilidades comprenden:

- Desarrollo y seguimiento de estrategias para fidelizar nuevos clientes.
- Rediseño de Imagen Corporativa
- Generar Redes de contactos a través de distintas asociaciones ligadas al área metalmecánica.
- Incorporar a la empresa a corporaciones profesionales.
- Gestión de cuentas clientes cautivos nacionales (ventas y desarrollo de nuevos negocios)
- Posicionamiento de la empresa en nuevos nichos de mercado (energía y minería), rediseño y ejecución de estrategia comercial.
- Desarrollo de plan comercial y proyección de ventas área minería y energía.
- Evaluación de proyectos e investigación de mercado.
- Evaluación de Exportaciones Centro y Sud América.
- Administración de Contratos.
- Cargo reporta a Gerente General

Clientes: Grupo Enersis (Chilectra, Endesa, Ingendesa), Anglo American Sur, Bechtel Chile, Codelco, Fluor Daniel, Salfacorp, Echeverría Izquierdo, Codelco, Claro, AkerKvaerner, Transelec, Alstom, Sistema de Transmisión del Sur, Tecnoled, Astaldi-Fe Grande, Salini, Claro Chile, Entel PCS, Nokia Siemens

Septiembre 2004 a Julio 2006

Product Manager

Vapor Industrial S.A.

Empresa dedicada a fabricación de equipos y estructuras en acero al Carbono bajo Norma ASME y DOT. Siendo sus principales clientes compañías ligadas al área minera e industria con requerimientos de fabricación de equipos que soporten alta presión (Gas Licuado, aire comprimido, ácido sulfúrico, ácido clorhídrico entre otros).

Principales funciones comprenden:

- Desarrollo de nuevos clientes en el área de estanques presurizados y calderería pesada tanto para líneas estándar como especiales y de gran tamaño.

- Mantención de clientes cautivos a nivel nacional y sudamericano, desarrollando para esto distintas estrategias de fidelización.
- Desarrollo y seguimiento de estrategias para aumentar presencia de la empresa en el área minera, celulosa, química, gas licuado de petróleo y aire comprimido entre otros.
- Preparación de licitaciones y ofertas comerciales para distintas áreas de negocio de la compañía (Estanques Estándar de gas licuado de 0.5m3 a 6m3), estanques industriales hasta 60.000 galones, Estanques estacionarios de Gas Licuado de Petróleo hasta 13.5 metros cúbicos, estructuras misceláneas de acero al carbono orientadas a mercado nacional e internacional.
- Elaboración plan anual de ventas estanques estacionarios y móviles para almacenamiento de gas licuado de petróleo, aire comprimido, ácido sulfúrico entre otros.
- Administración y gestión de contratos.
- Facturación anual de área de responsabilidad USD\$ 4,800,000.-
- Cargo reporta a Gerente General.

Clientes: Holding Gasco, Abastecedora de Combustibles S.A., Holding Lipigas, Atlas Copco, Codelco, Fluor Daniel, Aker Kvaerner, Endesa, Anglo American Chile, Cemento Polpaico, Mitsubishi Corp., , MetsoMinerals, Cadeldepe, Arauco entre otros.

01 Abril 2002 hasta 30 de Abril 2004

Asia Pacific Trading Center Ltda.

Gerente Comercial

Empresa dedicada a realizar negocios B2B entre compañías interesadas en importar desde Asia Pacífico.

Principales funciones comprenden:

- Elaboración e implementación de estrategia comercial, seguimiento de planificación y cumplimiento del plan comercial.
- Desarrollo de clientes para conectar Sur América y Asia Pacífico.
- Consultoría Internacional en el ámbito estudios de mercado para exportaciones e importaciones en áreas tales como vestimenta, artículos para área médica, sector vitivinícola, electrónica y electrodomésticos. Asesoría global desde la identificación de potenciales clientes, proveedores hasta la inserción de los productos en la región de la Cuenca del Pacífico.

Cargo reporta a directorio.

Enero 2001 a Diciembre 2001

Radiotrónica Móviles de Chile S.A.

Gerente de Propuestas (Área de Desarrollo de Proyectos América Latina y El Caribe)

Empresa dedicada a construcción de Sitios Celulares involucrando obras civiles, obras eléctricas, instalación de estructuras.

Principales funciones comprenden:

- Responsable de evaluación de proyectos involucrando construcción de sitios celulares (Obras Civiles y obras eléctricas).
- Preparación de ofertas para participación en Licitación de Construcción de Sitio Celulares desde el punto de vista del área corporativa

- Seguimiento de negocios cerrados a nivel de Latino América y El Caribe.
- Desarrollo de acuerdos para obtención de Joint Ventures Corporativas.
- Cargo reporta a Gerente de Desarrollo Latino América y El Caribe.

Junio 1999 a Diciembre 2000 Smartcom PCS S.A., Santiago (actual Claro Chile)
Jefe de Gestión de Proyectos (Gerencia de Infraestructura).

Empresa de Telecomunicaciones, siendo infraestructura área dedicada a construcción de Sitios Celulares involucrando obras civiles, obras eléctricas, instalación de estructuras.

Principales funciones:

- A cargo de la coordinación general de los proyectos del área para la construcción, implementación y habilitación de los sitios de la red.
- Preparación de documentos para la licitación de los diferentes proyectos del área; evaluación de propuestas recibidas y asignación de contratos; administración y control de trabajos (obras civiles y eléctricas) desde su adjudicación hasta puesta en el aire de los sitios.
- Supervisión y Control de plan de costos área de Infraestructura.
- Creación y supervisión de equipos de trabajo del área. Coordinación y colaboración con otras áreas de la compañía (Finanzas y Administración) para correcta ejecución de los contratos.
- Desarrollo de proveedores.
- Cargo Reporta a Gerente de Infraestructura y le subroga en sus funciones durante su ausencia.

Abril 1994 a Mayo 1999

Estangas S.A.

Sub Gerente Comercial.

Empresa dedicada a fabricación de equipos y estructuras en acero al Carbono bajo Norma ASME y DOT. Siendo sus principales clientes compañías ligadas al área minera e industria con requerimientos de fabricación de equipos que soporten alta presión (Gas Licuado, aire comprimido, ácido sulfúrico, ácido clorhídrico entre otros)

Principales funciones:

- Desarrollo de clientes nuevos.
- Mantención de clientes cautivos tanto a nivel nacional como internacional, desarrollo de plan de ventas, aumento de participación de mercado.
- Evaluación de exportaciones (cerrando negocios con Uruguay, Perú, Argentina).Evaluación de Proyectos y Productos para el área de Calderería Pesada y liviana.
- Coordinación y supervisión de la carga de producción tanto en las áreas de línea continua (estanques para almacenamiento de gas licuado de petróleo y estanques para almacenamiento de aire) como del área de calderería (estanques estacionarios de gran capacidad, semi remolques, estanques granel, torres, etc.)
- Administración de Contratos.

Clientes: Holding Gasco, Abastecedora de Combustibles S.A., Holding Lipigas, Atlas Copco, Codelco, Fluor Daniel, Cemento Polpaico, Voght, AkerKvaerner, Celulosa Arauco entre otros.

Cargo reporta a Gerente Comercial y Gerente General.

Septiembre 1988 a Mayo 1990
The Age Newspaper, Melbourne-Australia.

ANTECEDENTES ACADÉMICOS

INGENIERO CIVIL INDUSTRIAL, UNIVERSIDAD TÉCNICO FEDERICO SANTA MARIA
INGLÉS CONVERSACIÓN, ROYAL MELBOURNE INSTITUTE OF TECHNOLOGY (RMIT),
MELBOURNE, AUSTRALIA.

CURSOS Y SEMINARIOS

“La Resistencia de la Soldadura en las Estructuras Sometidas a Cargas Sísmicas”

“Manejo de Acciones Correctivas” – Preventivas ISO 9001:2008

“Auditor Interno ISO 9001:2008”

“Cómo hacer negocios en China e India”

“Presente y Futuro de la Responsabilidad Social Empresarial en América Latina”

Curso de Conversación Inglés Avanzado, RMIT University, Melbourne, Australia

IDIOMAS

- **INGLÉS:** Oral y escrito de avanzado
- **ESPAÑOL:** Nativo

OTROS

Conocimientos de Normas de Ingeniería: ASME, DOT, ASTM